

“10 абсолютно свободных ниш для старта инфобизнеса”

Автор: Эльдар Гузаиров

<http://www.guzairov.ru>

<http://www.emailmarketings.ru>

Слово автору

Привет... 8)

Меня зовут Эльдар Гузаиров и я рад Вас приветствовать.

Вы держите в руках необычный спец-отчет.

В нем я поведаю Вам о 10 свободных темах (нишах) для создания собственного инфобизнеса.

Эта информация окажется бесценной для тех, кто “в теме” или “созрел”. Если Вы обычный интернет-юзер и просто интересуетесь темой инфобизнеса – этот спец-отчет тоже окажется Вам полезен.

Потому что Вы поймете, в каком направлении стоит развиваться, а в каком нет. Все ниши, которые я привожу здесь – полностью свободные на сегодняшний день (20 апреля 2010 года).

Вы можете смело входить в любую из этих ниш и начинать развивать свой интернет-бизнес.

Сколько Вы сможете зарабатывать?

Пока что я не научился сканировать людей через интернет, поэтому мой ответ банален: “Всё зависит от Вас”.

Но в любой случае иметь 5.000\$/мес. в любой из этих ниш, можно довольно просто (и быстро). Тут работает фактор первого человека. Если Вы первый в какой-то теме, то это большая возможность продавать МНОГО и без проблем.

С другой стороны, отсутствие конкурентов в нише может говорить о том, что ниша не прибыльная.

Я это тоже учел и поэтому в данный список я внес ниши, которые на Западе приносят минимум 10.000\$ в месяц тем, кто уже давно в нише.

Хочу обратить Ваше особое внимание на то, что каждая из этих ниш – это *огромная* индустрия в реальном мире.

Вы должны это понимать и думать над тем, как это привязать к интернету (готовых ответов я специально не дам).

Чтобы снять завесу секретности, я сразу открою Вам этот список из 10 свободных ниш:

- 1) Как купить/продать квартиру
- 2) Как родить здорового ребенка
- 3) Как вырастить ребенка
- 4) Как научиться танцевать
- 5) Как научиться водить машину
- 6) Как уехать жить за границу
- 7) Как выйти замуж/найти жену
- 8) Как дожить до 100 лет
- 9) Как бросить пить
- 10) Как экономно жить

Тема #1 - Как купить/продать квартиру

Продажа/покупка недвижимости – это одна из вечных тем для заработка. В реальной жизни существуют очень крупные фирмы, которые представляют “связующее” звено между теми, кто хочет продать квартиру и теми, кто хочет ее купить.

В Рунете на сегодняшний день нет НИ ОДНОГО человека, который бы обучал тому, как продать/купить квартиру самостоятельно. Как всё сделать грамотно и не попасть в руки мошенников.

Интересная статистика:

Запрос “продажа квартир” каждый месяц вводят **509.059 человек**
(статистика по Яндекс)

Запрос “купить квартиру” каждый месяц вводят **379.076 человек**

По меркам интернет-маркетинга, этот запрос является ОЧЕНЬ популярным.

Потенциал ниши:

Я отследил статистику по этому запросу за 10 лет и заметил, что это один из самых первых сверхпопулярных запросов вообще.

Но, как часто бывает, мы не видим того, что лежит у нас под ногами.

Именно поэтому, наверное, никому в голову не пришло обучать тому, как продать/купить/взять в аренду квартиру/дом/гараж и т.д.

А ведь с этой проблемой сталкивается любой взрослый человек.

Нужно быть просто глупым человеком, чтобы не увидеть гигантский потенциал в этой теме.

Возможности для заработка:

Смоделируем ситуацию. Вам нужно срочно продать свою квартиру. Срок – 1 неделя. Сколько денег Вы готовы заплатить, если найдется какой-нибудь человек, который даст 99.9% гарантию на то, что с помощью его обучающего курса Вы сможете это сделать?

Я бы дал минимум 1% от стоимости квартиры. При средней стоимости 2-х комнатной квартиры (1.5 миллиона рублей), большинство людей готовы заплатить 15.000 рублей (1%) за решение их квартирнного вопроса.

Выводы делайте сами.

Тема #2 - Как родить здорового ребенка

Любая нормальная семья рано или поздно задается вопросом рождения ребенка. Каждый родитель хочет, чтобы у него родился, прежде всего, здоровый ребенок.

И поэтому такая ниша, как “рождение детей и подготовка к родам” является очень популярной и востребованной.

В эту нишу может войти огромное количество различных направлений:

- 1) Подготовка к родам
- 2) Процесс рождения ребенка
- 3) Поведение во время родов
- 4) Питание во время беременности
- 5) Планирование ребенка и т.д.

Интересная статистика:

Запрос в Яндексе “рождение ребенка” каждый месяц вводят **245.291** человек. Запрос “роды” набирает почти 1 миллион человек каждый месяц – **968.642** человек.

А запрос “беременность” является для меня просто рекордным – **2.977.189** (почти 3 миллиона человек)

По этим цифрам даже козе понятно, что эта тема скоро станет одной из самых конкурентных в инфобизнесе!

Потенциал ниши:

Как Вы уже поняли, потенциал ниши просто огромный.

Но дабы предостеречь Вас от плохих последствий, я хочу обратить Ваше внимание на гигантскую ответственность в данной нише.

Дело в том, что если Вы будете обучать других женщин тому, как необходимо питаться, как подготавливаться к родам и как родить здорового ребенка, то конечная цель Вашего обучения – это здоровый ребенок.

И если у тех женщин, которых Вы будете обучать, не родится здоровый ребенок (а от такого никто не застрахован) – Вы получите по полной программе!

Самое ужасное – Вас посадят.

Поэтому, если Вы строите наполеоновские планы по поводу ниши “рождение детей”, имейте в виду следующую вещь – у Вас на сайте, в блоге, в рассылке и везде где это можно, должна быть надпись:

“Я не несу ответственности за применение моих обучающих материалов”.

Чтобы полностью обезопасить себя и других людей, поговорите с профессиональным юристом и, особенно, с опытным врачом.

А то вдруг Ваша *“Гениальная методика рождения на 100% здорового ребенка”* окажется на практике пустышкой.

Там где речь заходит о жизни и здоровье других людей, Вы должны быть особенно внимательны. Помните об этом всегда.

Возможности для заработка:

Смоделируем ситуацию. Вы молодой семейный мужчина, который только вчера узнал, что его любимая жена беременна. Никто из Вас не имеет чёткого представления о том, как нужно правильно вынашивать ребенка и проходить все циклы беременности.

Но вдруг Вы находите классный обучающий курс от опытного акушер-гинеколога, который принимал сотни родов и помогал тысячам женщин.

Сколько Вы готовы заплатить за такую информацию?

Лично я, минимум 10.000 рублей. Учитывая объем данной ниши, денег я здесь вижу очень много!

Тема #3 - Как воспитать ребенка

Тема воспитания детей в наше время переживает настоящий бум. Дело в том, что современные дети настолько другие, что большинство родителей просто не знают, что надо делать.

Как правильно воспитать маленькую личность, не сделав из неё изгоя или тирана – вот вопрос очень многих родителей.

Проблему воспитания осложняют еще так называемые “дети индиго”, которые никого не слушаются, постоянно бунтуют и учат других как надо жить. 😊

На сегодняшний день огромное количество родителей желают знать:

- 1) Как научить ребенка слушать родителей
- 2) Как защитить ребенка от “дурной компании”
- 3) Как приучить ребенка к обращению с деньгами
- 4) Как научить ребенка стоять за себя
- 5) Как отучить ребенка от компьютерных игр

Интересная статистика:

В Яндексе запрос “воспитание детей” вводят **121.022** человек каждый месяц.

Самый популярный в этой нише запрос “развитие ребенка”. Его вводят – **312.931** человек в месяц.

Это конечно не “беременность”, но популярность тоже не хилая.

Потенциал ниши:

Тема отцов и детей всегда была популярна. Но с появлением интернета и различных феноменов, типа “детей индиго” вопрос воспитания ребенка становится наиболее актуальным.

Я не провидец, но чувствую, что в этой нише есть деньги. Опять же, смотря на западную индустрию, где в теме воспитания детей, есть минимум 50 различных инфобизнесов. Полный цикл, начиная с обучающих курсов на DVD, заканчивая полноценными семинарами.

Кстати говоря, тема “воспитание детей” намного безопаснее темы “рождение ребенка”. Причина тут в том, что результат от обучения не так очевиден, как в прошлой нише.

В прошлой нише успешный результат – это рождение здорового ребенка.

А здесь?

Не совсем понятно как будет выглядеть воспитанный ребенок. Скорее всего, он будет вести активный образ жизни, не курить, не матерится, проявлять инициативу, стремится построить карьеру или открыть свой бизнес.

Но ведь, ни один родитель не знает, что выйдет в итоге. Слишком много разных факторов.

Поэтому и уровень ответственности человека, который будет обучать воспитанию детей (а им, по моему мнению, может быть практически любой родитель) – будет низким.

Возможности для заработка:

Смоделируем ситуацию. Я мать 2 двоих детей. Мальчику 10 лет, девочке 12 лет.

Хотела бы я, чтобы мои дети никогда не курили, вели активный образ жизни и общались в хорошей компании?

Конечно да!

И сколько бы я за это могла заплатить?

Поверьте, очень много. Вплоть до 50.000 рублей за ребенка, если есть гарантия результата.

Тема #4 - Как научиться танцевать

Вспомните свои школьные годы. Отжигали ли Вы на дискотеках или скромно стояли в сторонке? Были ли Вы в центре внимания или как все стояли в кругу?

Тема танцев относится к эмоциональным нишам, где деньги в основном делаются на одноразовых продажах.

Тем не менее, деньги здесь лежат не малые. И причин здесь несколько:

1. Огромная часть населения России – это люди из СССР. В то время конечно же не было никаких школ по Brake dance или Tecktonik. Но сегодня эти люди всё еще хотят научиться красиво двигаться и зажигать на дискотеках.
2. Танцевальные школы развиты только в мегаполисах. Огромная часть населения (жители средних и маленьких городов) не имеют возможности обучаться танцам вживую. Но у них есть большая потребность научиться этому. И обучающие курсы на DVD – это лучший для них вариант.

К нише танцев относятся все возможные направления:

Бальные танцы, испанские танцы, русские народные танцы, хип-хоп, брейк данс, тиктоник, чечетка и др.

По сути, по каждому из этих направлений можно записывать отдельный обучающий курс на DVD и объединять всё это в один большой проект под названием “Живи танцуя”. Вот Вам и готовый инфобизнес... ☺

Интересная статистика:

Запрос “обучение танцам” каждый месяц вводят **39.825** человек. Намного больше запросов по ключевому слову “танцы” – **1.780.712** человек. По запросу “школа танцев” ищут **124.589** человек.

Потенциал ниши:

Как я уже сказал, танцы – это очень мощная ниша. Потому что результат здесь очевидный: не умел танцевать -> купил обучающий курс -> стал танцевать.

С каждым годом появляются новые направления в танцах. Не так давно в моду у молодежи вошел стиль “тиктоник”. Это некое сочетание хип-хопа, локинга и техно.

Среди своих сверстников я знаю очень многих людей, которые хотели научиться танцевать в этом стиле.

Но, к сожалению, ни одного обучающего курса по этой теме нет в Рунете. Есть только пресловутый курс от Олега Горячо, который мягко говоря, не профессионально двигается. ☺

Также ниша танцев разделяется на 2 категории – взрослые танцы и детские танцы.

Если для взрослых людей уже есть 1 или 2 обучающих курса на DVD, то для детей я еще ничего не видел.

Возможности для заработка:

Танцы – это не дети. Любой нормальный человек в голове имеет определенную цифру на приобретение творческого навыка.

Лично у меня эта цифра в 10.000 рублей. Я не готов платить больше этой суммы ради того, чтобы я научился танцевать.

Средняя же цена, которую я бы мог легко заплатить за обучающий курс на DVD – это 2-3 тысяч рублей.

Если сделать несколько обучающих курсов по танцам и продавать каждый из них по такой цене, то зарабатывать 10.000\$ в месяц в этой теме можно без напряжения.

Во всяком случае, до поры до времени.

Тема #5 - Как научиться водить машину

По статистике, каждый год более 50.000 граждан России получают права на вождение автомобиля.

У многих из них в первое время возникает масса мелких проблем, которые они не смогли решить во время обучения.

Как заменить масло в автомобиле? Как поменять колесо? Как вести во время заноса? Как “прочувствовать” свой автомобиль? И т.д.

Я по себе знаю, что в самый сложный месяц для начинающего водителя – это первый месяц. И большинство новичков в этот период нуждаются в поддержке опытного автомобилиста.

К этой теме относятся такие подниши:

1. Как научиться водить безаварийно
2. Как научиться экстремальному вождению
3. 100 советов от опытного автомобилиста
4. Как научиться водить мотоцикл/вездеход/квадроцикл

Интересная статистика:

Самый популярный запрос в этой нише – “автошкола”. Его вводят каждый месяц ровно **329.967** человек.

Следующий по популярности запрос – “вождение”. Им интересуются **238.174** человек. Также есть много среднечастотных запросов, типа “курсы вождения” (**18.117** человек)

Потенциал ниши:

Опять-таки, спрос на данную тему из года в год только растет. Особенно это связано с постоянно возрастающими требованиями к получению водительских прав и появлению большого потока машин.

Естественно, многие люди могут научиться водить машину у своего отца/брата/деда. Но как показывает тенденция, люди хотят учиться у профессионалов, а не любителей.

Я считаю, что высший спрос на такие услуги будет в городах-мегаполисах, из-за того, что курсы вождения там стоят очень дорого.

Возможности для заработка:

Сразу видно, что в этой нише не сильно большие возможности для заработка (в отличие от прошлых ниш). Но здесь все деньги лежат не на DVD курсах, как это могло показаться, а на индивидуальных услугах.

Можно предложить курсы экспресс обучения. К примеру “Научись водить автомобиль за 7 дней!”. Нужно будет найти хорошего инструктора, который будет этим заниматься.

Цена такого экспресс обучения может быть от 3 до 5 тысяч рублей.

Тема #6 - Как уехать жить за границу

Прежде чем я начну раскрывать эту нишу, хочу укоренить в Вашем сознании важную вещь. Самые большие деньги в истории за очень короткий срок, делались на массовых продажах мечты.

Что это такое?

Помните ли Вы начало 90-х в России? То ужасное время было “золотым” для различных пирамидчиков, которые дурили народ на каждом шагу.

Вспомните эти названия “МММ”, “Хопер-Инвест”, “Чара”. Все эти организации сумели заработать свои триллионы долларов из-за того, что продавали мечту простого советского человека:

Не работать, жить на безумные проценты от своих денег, иметь возможность купить себе новые “Жигули” и жить на “полную катушку”.

Это был пример аморального использования “принципа мечты”.

Если использовать принцип мечты в легальном бизнесе, то можно существенно увеличить свои доходы. А если быть “продавцом мечты” или “продавцом счастья”, то весь бизнес при умелом подходе превращается в удивительную работу, доставляющее неопишное удовольствие.

Давайте вернемся к нашей теме – “Как уехать жить за границу”.

Чувствуете ли Вы особое значение этой фразы, для среднестатистического жителя России?

Я да. Потому что видел в жизни много людей полностью неудовлетворенных жизнью в России, но не имеющих реальных знания о том, как уехать жить в другую страну.

А что если Вы имеете доступ к родным/друзьям/знакомым, которые успешно устроились в другой стране?

Вы можете очень выгодно начать продавать эту информацию с помощью инфобизнеса.

Интересная статистика:

Запрос “эмиграция” каждый месяц набирает **37.884** человек. Чуть более интересен запрос “заграница”, который вводят **29.444** человек.

В целом в этой нише нет высокочастотных запросов. Большинство запросов, типа “уехать в США” или “эмиграция в Канаду” вводят около 5-10 тысяч человек в месяц.

По сравнению с другими нишами, аудитории здесь меньше. Зато платежеспособность намного выше.

Потенциал ниши:

В реальном мире, тема эмиграции перенасыщена выбором. Существует большой список фирм, предлагающих одни и те же услуги – получение визы, сопровождение в незнакомой стране, трудоустройство за рубежом.

Но до сих пор в Рунете я не видел ни одного человека, который бы поделился своим опытом переезда в другую страну через обучающий курс на DVD.

Особенно, если бы в этом курсе он раскрыл все моменты переезда в другую страну на ПМЖ (постоянное место жительства).

Обратите внимание, что эмиграция из России это всего лишь одна сторона медали. Другая сторона – это иммиграция в Россию (желающих переехать к нам из СНГ – хоть отбавляй).

На этой теме тоже можно делать деньги, потому что экономика нашей страны постоянно на подъеме (во всяком случае, зарплаты растут).

И сейчас, в период кризиса, эта тема особенно актуальна.

Возможности для заработка:

Эта ниша хороша тем, что здесь аудитория небольшая и платежеспособная.

Основная мотивация людей, которые хотят уехать за границу – “я начну там новую жизнь!”. И ради этого они готовы платить очень много.

Лично я вижу здесь основной продукт – не индивидуальное обучение, а именно обучающие курсы. Как через Интернет, так и на DVD.

Цена обучающего курса – минимум 5.000 рублей. Максимум – 50.000 рублей.

Естественно с гарантией результата и постоянной поддержкой покупателей.

Тема #7 - Как выйти замуж/найти жену

Во все времена, люди искали себе спутника жизни. Мужчины искали жен, а женщины мужей. Эта тема настолько вечная, что стабильнее неё, сложно что-то придумать.

Люди всегда женились и разводились. Люди всегда рождаются и умирают. И, как правило, самым главным событием в жизни любого человека, является вступление в брак.

Поэтому вокруг этого ритуала столько мифов и легенд.

С появлением Интернета, всё стало намного проще. Теперь любой мужчина может найти претендентку на каком-нибудь сайте знакомств или в социальной сети.

Но не далеко не каждый чувствует в себе уверенность это сделать. Не каждый знает, как найти свою “вторую половинку” на всю жизнь.

Поэтому, обучение тому, как выйти замуж/или найти жену имеет сегодня большую актуальность.

К этой нише относятся такие темы:

1. Как выйти замуж за миллионера
2. Как выйти замуж за иностранца
3. Как найти надежную жену
4. Как создать семью
5. Как найти свою “вторую половинку”

Интересная статистика:

Самый популярный запрос, это “замуж”. Его вводят **171.788** человек в месяц. Следующий по популярности запрос – “женится”. Им интересуются **131.183** человека.

Менее популярны запросы “замуж за иностранца” и “замуж за миллионера”.

Потенциал ниши:

Люди женились, женятся и будут жениться.

И здесь Вы можете стать тем же “продавцом счастья”, как и в прошлой теме.

В связи с нравственной распущенностью общества России, многие женщины, не скрывая, заявляют о том, что хотели бы выйти замуж по расчету.

Также есть и мужчины, которых мужчинами я даже назвать не могу. Эти особи мужского пола хотят найти себе богатую жену и жить за её счет.

Все эти изменения по отношению к браку можно расценивать по-разному. Но для нас, как инфобизнесменов, главное одно – на этом можно много зарабатывать.

Возможности для заработка:

Вот в этой теме по различные варианты построения инфобизнеса просто огромны.

Можно оказывать консультации (за 50-100\$ в час), выпускать пошаговые обучающие курсы на DVD, оказывать посреднические услуги брачных агентств.

Очень простой способ понять какие модели инфобизнеса стоит использовать – это зайти свадебное агентство и позадавать вопросы по поводу их услуг.

Большинство их услуг можно моделировать в Интернете, предлагая в основном консультационные услуги.

Как способ заработка в этой теме – подбор второй половинки через Интернет. Если Вы хорошо ориентируетесь в Интернете, то у Вас не возникнет проблем найти любого человека по заданным параметрам в Вашем городе.

Средняя стоимость такой услуги составляет 3.000 рублей.

Тема #8 – Как дожить до 100 лет

В последнее время вопрос здоровья беспокоит всё больше и больше людей. Это и не удивительно, ведь здоровье – это действительно самое дорогое у человека.

Поэтому эта тема также относится к “вечным” и здесь можно со спокойной душой строить инфобизнес, потому что актуальность здорового образа жизни не пропадет никогда.

Я назвал эту тему “Как дожить до 100 лет” именно так из-за того, что под это название можно определить целый спектр различных тем:

- 1) Как питаться экологически чистой пищей
- 2) Как предотвратить рак/инфаркт/ишемию/ и т.д.
- 3) Как восстановить зрение
- 4) Как избавиться от стресса
- 5) Как очистить свой организм от паразитов и шлаков

Интересная статистика:

Запрос “здоровье” вводят **1.211.189** человек. Не менее популярен запрос “болезни”, которым интересуется **1.177.244** человек.

Очень часто люди интересуются правильным питанием и профилактикой самых ужасных болезней, таких как рак, туберкулез и СПИД.

Потенциал ниши

Любой человек понимает, что тот, кто даст людям “таблетку от смерти” станет самым богатым на свете.

Для инфобизнеса – это очень хорошая тема. Тем более в России, где количество смертей от медицинской безграмотности превышает 10 тысяч человек в год.

Главная проблема в этой нише – это показать человеку, что ему действительно очень важно следить за своим здоровьем. Ибо русский человек никогда не пойдет лечиться, пока у него что-то не заболит (причем сильно).

И на сегодняшний день я, к сожалению, вижу намного больший спрос в теме “как заработать денег”.

Возможности для заработка:

Я считаю, что лучшая модель инфобизнеса в этой теме - серия курсов на DVD, посвященных самым распространенным болезням. Точнее их профилактике.

Средняя цена такого курса должна быть не менее 100\$. Если сделать хотя бы 5 таких курсов и продавать каждый из них по 1 копии в день, то Ваша чистая прибыль будет далеко за 10.000\$.

Смоделируем ситуацию. Взрослый мужчина (40 лет) после медицинского обследования узнает, что у него начинает развиваться рак.

Как Вы думаете, сколько денег он готов отдать, ради того, чтобы излечиться?

Лично я думаю, что он продаст свои последние штаны, ради того выздороветь. Потому что в противном случае они ему больше не понадобятся.

Если исходить из такой ситуации, то оценка “денежности” данной темы имеет наивысший балл.

Тема #9 – Как бросить пить

К сожалению, для многих людей эта тема является очень болезненной. Во многих семьях один из родителей часто пьет и это сильно сказывается на всех членах семьи.

Тем не менее, любой бизнес построен на решении какой-то проблемы. Не было бы проблем в жизни, не было бы бизнеса.

Поэтому нужно философски отнестись к тому, что Вы будете зарабатывать на чем-то “безвыходном положении” или даже горе. В конце концов, любой алкоголик сам выбирает себе путь. Сознательно или бессознательно.

Под эту тему подходят следующие направления:

- 1) Как вылечить ребенка от алкогольной зависимости.
- 2) Как женщине бросить пить
- 3) Как избавиться от алкогольной зависимости без «кодирования»
- 4) Как контролировать уровень употребления алкоголя

Интересная статистика

Самый популярный запрос “алкоголизм” вводят **169.246** человек каждый месяц. Чуть менее популярен запрос “лечение алкоголизма”. Им интересуются **44.933** человек.

Средней популярностью пользуются запросы по поводу кодирования от алкоголизма и лечения алкоголизма без ведома больного.

Потенциал ниши

Не знаю, что будет через 10 лет, но на сегодняшний день только в России от алкоголизма умирает более 300.000 человек каждый год (!).

И по прогнозам многих экспертов, к 2025 году в России вымрут целые города.

Поэтому зарабатывать деньги на том, чтобы помогать другим людям избавиться от этой ужасной зависимости, я считаю – благое дело. Тем более, если Ваша методика лечения от алкоголизма была много раз проверена и показала свою эффективность.

Возможности для заработка:

Как не странно, но не смотря на огромную смертность от алкоголизма, многие люди не готовы платить за решение этой проблемы.

Это относится к тем, у кого муж практически не пьет, а в запой может уходить только раз в год.

У тех же людей, для кого алкоголизм – это ежедневный нервный срыв совсем другой настрой. Они готовы отдать очень многое за то, чтобы вылечить близкого человека.

Как показала практика, в реальном бизнесе лучше всего продаются различные “чудо таблетки” от разных профессоров и народных целителей.

Намного меньшей популярностью пользуются различные книжки и обучающие курсы по избавлению от алкогольной зависимости.

Но через Интернет хорошо продаются и “чудо таблетки” и “чудо курсы”. Поэтому только Вам решать в каком направлении развивать свой Интернет-бизнес.

Главное, чтобы Вы могли дать реальную помощь тем, кому она действительно нужна.

Смоделируем ситуацию. Я женщина, у которой муж алкоголик. Я его безумно люблю, но каждую пятницу он “нажирается” как свинья и после этого начинает со мною драться и орать на детей.

Сколько денег я бы отдала, чтобы избавиться от этого навсегда?

Я бы отдала все свои сбережения и сдала бы в ломбард все украшения, если бы была на 100% уверена в том, что это поможет.

Тема #10 – Как экономно жить

Каждому из нас хотя бы раз в жизни задавали вопрос “А хотел бы ты быть богатым?”. В детстве мы отвечали без сомнения - “Да! Конечно! Я когда вырасту, стану богатым!”.

В юности на этот же вопрос мы отвечали - “Да, у меня будет хорошая профессия/свой бизнес, и я буду зарабатывать очень много”

Но когда многим исполняется 25-30 лет, их ответ меняется коренным образом – “Да какой дурак не хочет быть богатым! Но что-то не получается у меня...”

Еще позже (под 40 лет), эти же люди сходятся во мнении, что стать богатым можно только:

- 1) Убив кого-то
- 2) Наворовав
- 3) По случайности (везение)

На самом же деле, самый простой и по-настоящему доступный любому человеку способ стать богатым – это жить экономной жизнью.

Особенно наглядно об этом можно прочитать в книге “Ваш сосед миллионер”. В ней очень подробно рассказывается о том, как обычные американские работники смогли к 50 годам стать долларовыми миллионерами на одну зарплату.

К чему я это говорю?

Да к тому, что если Вы как живете экономной жизнью и с каждым днем становитесь хотя бы чуть-чуть богаче, то Вы уже можете построить классный инфобизнес в этой теме.

Интересная статистика

К сожалению, очень мало людей понимают, что экономия – это круто. Поэтому и не удивительно, что запросы в этой нише весьма и весьма скромные.

Самый популярный запрос “экономия” ищут **59.235** человек в месяц. По меркам 100 миллионов пользователей Рунета, согласитесь, это очень скромная цифра.

Следующий запрос “экономить” вводят **14.002** человек. Остальные запросы, типа “как экономить деньги” или “как экономить бензин” имеют еще более скромные показатели.

Потенциал ниши

Учитывая постоянный интерес населения к деньгам, в этой теме можно очень не плохо раскрутиться.

Дело в том, что под запрос “Как стать миллионером” тема экономии денег подходит идеально. Под запрос “Как заработать денег” тема экономии также подходит.

Вся фишка в том, что надо тему “Экономия денег” превратить в “Стань богатым, живя экономно!”. Чтобы у Вашей аудитории сложилась ассоциация с тем, что богатство и экономия – это единое целое.

И одно без другого просто невозможно.

Возможности для заработка:

Вы, наверное, уже слышали много раз такую шутку – “Если хочешь стать миллионером, напиши книгу о том, как стать миллионером и заработай на этом деньги”

Это очень жизненная шутка, потому что большинство авторов книг по бизнесу и успеху являются полной противоположностью тому, чему учат.

Тема денег, как и некоторые предыдущие, является вечной.

Но посоветовать конкретную модель для инфобизнеса в этой нише я почему-то не могу. Наверное, из-за того, что под эту тему подходит любая модель инфобизнеса.

Будь то продажа обучающих курсов по разным темам на DVD, платная рассылка или членство в закрытом клубе с ежемесячными взносами.

Сколько можно на всем этом заработать, тоже затрудняюсь ответить.

Но по моим наблюдениям за Западным Интернетом, в этой теме делались, делаются и будут делаться всегда самые большие деньги.

Подводя итог.

Если Вы прочитали данный спец-отчет от начала до конца, то скорее всего заметили очень интересную вещь... в Рунете огромное количество пустующих ниш, аудитория которой ждет не дождется когда Вы начнете им что-нибудь продавать и чему-нибудь учить.

Но прежде чем учить, нужно что-то знать.

Поэтому прежде чем ринутся покорять вершины Интернет-бизнеса, подумайте:

1) В чем Вы **действительно** разбираетесь лучше большинства людей?

И задайте еще такой вопрос:

2) Можете ли Вы найти кого-то, кто просто “ходячая энциклопедия” в какой-то теме?

Подсказок я Вам дал достаточно.

Теперь наступило время действия, господа! **8)**



С Уважением, Эльдар Гузаиров.